

# PLANO DE MARKETING

Karla Virgínia Bezerra Castro Casa no Parque Araxá -Porta@20/30E



# Erick Bezerra

Agente Imobiliário CRECI 9954-J +55 85 99811.8342



# PREPARAÇÃO DO IMÓUEL.

Trabalho a ser realizado, desde a captação até a concretização da venda do imóvel, onde avaliamos documentação do imóvel e dos proprietários, realizando Estudo de Mercado e buscando dados precisos para chegarmos a uma venda rápida e de valor desejado

**VENDIDO** 

VENDE

RE/MAX remax.com.br



RE/MAX



### PMKT Karla Virgínia Bezerra Castro

Período: 27/05/2024 Até 27/11/2024

- 1. Análise prévia do Imóvel
- 2. Análise da documentação do Imóvel
- 3. Estudo de Mercado
- 4. Definição do Preço
- 5. Assinatura do Contrato
- 6. Reconhecimento detalhado e inspeção do Imóvel
- 7. Tratamento das imagens
- 8. Elaborar a descrição do imóvel
- 9. Cadastrar o imóvel no sistema MAX PRO RE/MAX
- 10. Colocar placa no imóvel
- 11. Anunciar no Portal da Imobiliária RE/MAX
- 12. Anunciar no portal VIVA REAL
- 13. Anunciar no portal IMOVELWEB
- 14. Anunciar no portal ZAP IMÓVEIS
- 15. Anunciar em portais imobiliários regionais
- 16. Promover para a Rede de Especialistas RE/MAX
- 17. Enviar e-mail ao proprietário com o link do imóvel
- 18. Obter validação do(s) proprietário(s)
- 19. Envio de E-mail Marketing
- 20. Promover através de parceiros prestadores de serviço









Fazer com que o pilar Propaganda e Marketing sejam fundamentais para a venda do imóvel s,atraentes e deixar sempre o proprietário ciente de todos os passos!!! filtrando as mais er no menor tempo possível. Avaliar propostas



## PMKT Karla Virgínia Bezerra Castro

Período: 27/05/2024 Até 27/11/2024

- 1. Revisar todas as ações continuamente
- 2. Verificar no local o estado da placa
- 3. Fazer a manutenção do anúncio no portal VIVA REAL
- 4. Fazer a manutenção do anúncio no portal IMOVELWEB
- 5. Fazer a manutenção do anúncio no portal ZAP IMÓVEIS
- 6. Fazer a manutenção dos anúncios nos portais imobiliários
- 7. Captar vídeo profissional do imóvel
- 8. Subir o vídeo no Youtube
- 9. Compartilhar vídeo do Youtube no Facebook da imobiliária
- 10. Compartilhar anúncio no Facebook
- 11. Divulgação para toda a Rede de relacionamento do corretor
- 12. Verificar continuamente no local o estado da placa
- 13. Captar o feed-back das imobiliárias da região que visite
- 14. Estudar os desejos e necessidades dos proprietários
- 15. Sugerir possível reajuste no preço (caso ainda não tenha propostas)
- 16. Reavaliar todas as propostas feitas no imóvel
- 17. Direcionar todos os interessados no imóvel para o fechamento
- 18. Avaliação de todas as ofertas para orientar o proprietário
- 19. Compilar todos os relatórios gerados e todo o trabalho realizado
- 20. Anunciar no portal OLX
- 21. Fazer a manutenção do anúncio no portal OLX



REMAX
SEU IMÓVEL

GESTOR ESPECIALISTA.

Gestor Imobiliário posicionado em Caucaia e litoral, com amplo conhecimento dos imóveis da região.

Ético, dedicado e resiliente na profissão, busca realizar as negociações no menor tempo e o melhor valor, atendendo assim as expectativas do cliente



RE/MAX

### **Erick Bezerra**

Agente Imobiliário CRECI 9954-J

### PMKT Karla Virgínia Bezerra

Período: 27/05/2024 Até 27/11/2024

### Castro

- 1. Análise prévia do Imóvel
  - 3. Estudo de Mercado
  - 5. Assinatura do Contrato
  - 7. Lista de Reparos
  - 9. Elaborar a descrição do imóvel
  - 11. Colocar placa no imóvel
- 13. Anunciar no portal VIVA REAL
- 15. Anunciar no portal ZAP IMÓVEIS
- 17. Enviar e-mail ao proprietário com o link do imóvel
- 19. Envio de E-mail Marketing
- 21. Revisar todas as ações continuamente
- 23. Fazer a manutenção do anúncio no portal VIVA REAL
- 25. Checar continuamente o estado e limpeza do imóvel
- 27. Reavaliar todas as propostas feitas no imóvel
- 29. Avaliação de todas as ofertas para orientar o proprietário
- 31. Anunciar no portal OLX

- 2. Análise da documentação do Imóvel
- 4. Definicão do Preco
- 6. Reconhecimento detalhado e inspeção do Imóvel
- 8. Tratamento das imagens
- Cadastrar o imóvel no sistema MAX PRO RE/MAX
- 12. Anunciar no Portal da Imobiliária RE/MAX
- 14. Anunciar no portal IMOVELWEB
- Anunciar em portais imobiliários regionais
- 18. Obter validação do(s) proprietário(s)
- 20. Promover através de parceiros prestadores de serviço
- 22. Verificar no local o estado da placa
- 24. Verificar continuamente no local o estado da placa
- 26. Sugerir possível reajuste no preço (caso ainda não tenha propostas)
- 28. Direcionar todos os interessados no imóvel para o fechamento
- 30. Reunir-se com o proprietário para mostrar o trabalho realizado mostrar o trabalho mostrar o traba

SEU IMÓVEL